



Didier Dewit gestart bij Computer Profile

Brussel, 28 juli 2006 – Na een 'sabbatical' periode van een jaar keert Didier Dewit weer terug als Account Manager bij Computer Profile België. Dankzij zijn eerdere werkervaring bij Computer Profile zal Didier een gevarieerd klantenbestand in de BELUX markt aanspreken en ondersteunen. Didier Dewit is in deze functie onder andere verantwoordelijk voor contacten met nieuwe relaties en het onderhouden van bestaande klantrelaties.

Didier Dewit heeft het afgelopen jaar doorgebracht op het exotische eiland la Réunion. Eerder heeft hij zelfstandig gewerkt als telemarketeer voor onder andere Sobemap, Q8 en Renault.

Didier Dewit ziet zijn terugkomst als een stap vooruit. "Na een korte maar leerzame werkperiode bij een vroegere klant van mij heb ik een beter inzicht gekregen van 'the other side' wat zeer waardevol is voor mijn huidige functie bij Computer Profile. Het interessante aan mijn functie is dat ik als Account Manager invloed heb op de producten en diensten van Computer Profile en help deze af te stemmen op de behoeften in de markt. Na mijn eerdere ervaring bij Computer Profile weet ik zeker dat ik hier in de toekomst ook nog veel kan leren."

Over Computer Profile Benelux

Computer Profile is een zelfstandige adressen/informatie leverancier voor de ICT industrie met vestigingen in Brussel en Breda. Computer Profile beschikt over de TOP 25.000 database met 125.000 contactpersonen van het Benelux bedrijfsleven en overheid. Naast adressen en contactpersonen brengt Computer Profile de huidige en toekomstige ICT infrastructures in kaart. Als initiatiefnemer van de European Market Intelligence Group (EMIG) biedt Computer Profile dezelfde informatie van andere Europese landen. Daarnaast hebben alle aangesloten organisaties binnen deze groep de beschikking over eigen call centers met native speakers voor leadgeneratie campagnes. Meer informatie is te vinden op www.computerprofile.com of www.emi-group.com.