



Computer Profile stelt Olivier Withouck aan als Account Manager

Brussel, 28 juli 2006 - Computer Profile België heeft Olivier Withouck aangesteld als Account Manager. Deze uitbreiding is een direct gevolg van de sterke groei die Computer Profile de afgelopen jaren kenmerkt. Olivier Withouck heeft een brede ervaring opgedaan in verschillende functies die hij hiervoor heeft bekleed. Zo was hij onder andere werkzaam als Account Executive bij webMethods, Internal Account Manager bij Microsoft en Inside Sales Consultant bij C-CURE.

Olivier Withouck zal zich binnen het salesteam vooral richten op de verdere groei van Computer Profile in de Belgische markt, door het uitbouwen en onderhouden van nieuwe en bestaande klantrelaties op het gebied van effectieve leadgeneratie-campagnes.

Olivier Withouck: "Ik heb gekozen voor Computer Profile omdat zij een unieke positie heeft op de Belgische markt. De eerste cruciale stap in een verkoopproces voor ICT bedrijven is het inventariseren van het databestand dat wordt gebruikt. Nog steeds zijn er veel ICT bedrijven die het belang van een goede database niet inzien terwijl het gebruik van betrouwbare data snellere time-to-market garandeert. Daarnaast is de mogelijkheid die wij als bedrijf bieden om te beschikken over gedetailleerde informatie omtrent de ICT infrastructuur binnen bedrijven een unieke onderscheiding ten opzichte van onze concurrenten."

Over Computer Profile Benelux

Computer Profile is een zelfstandige adresses/informatie leverancier voor de ICT industrie met vestigingen in Brussel en Breda. Computer Profile beschikt over de TOP 25.000 database met 125.000 contactpersonen van het Benelux bedrijfsleven en overheid. Naast adresses en contactpersonen brengt Computer Profile de huidige en toekomstige ICT infrastructuren in kaart. Als initiatiefnemer van de European Market Intelligence Group (EMIG) biedt Computer Profile dezelfde informatie van andere Europese landen. Daarnaast hebben alle aangesloten organisaties binnen deze groep de beschikking over eigen call centers met native speakers voor leadgeneratie campagnes. Meer informatie is te vinden op www.computerprofile.com of www.emi-group.com.